



logicalSYSTEM

Change
with
us



CHI

SIAMO

LOGICAL SYSTEM

NASCE NEL **1983** A JESI (AN), COME SOFTWARE

FACTORY, FOCALIZZANDO SIN DA SUBITO LA SUA ATTIVITÀ SU CIÒ CHE
ATTIENE LE SOLUZIONI IT PER LA GESTIONE AZIENDALE.

CON GLI ANNI, DA "INDUSTRIA DEL SOFTWARE", EVOLVE VERSO LA FORMA DI **SOLUTION FACTORY**, PERMETTENDO ALLE AZIENDE, ATTRAVERSO LE SOLUZIONI PROPOSTE DI AFFINARE LE PROPRIE CONOSCENZE E DI MIGLIORARE LA REDDITIVITÀ DOTAN-
DOLE DI TUTTI GLI STRUMENTI NECESSARI PER COLMARE IL GAP TRA LA PIANIFICAZIONE DI
UNA STRATEGIA E LA SUA ESECUZIONE.

LE ESPERIENZE ACQUISITE E LE STRATEGIE, ORIENTATE AD UNA SERIA POLITICA DI INVESTIMEN-
TI IN KNOW HOW E NEL MIGLIORAMENTO DELLA QUALITÀ DEI SERVIZI, CONSENTONO OGGI
ALL'AZIENDA DI PRESENTARSI NON SOLO COME FORNITORE DI APPLICAZIONI, MA COME CONSU-
LENTE CON CUI INDIVIDUARE STRATEGIE E FISSARE OBIETTIVI.

L'OPERATIVITÀ È INCENTRATA SULL'INTERO TERRITORIO NAZIONALE, IN ALCUNI PAESI DELLA CO-
MUNITÀ EUROPEA, COME GERMANIA, POLONIA, UNGHERIA, BULGARIA, ROMANIA, REPUBBLICA
CECA E IN RUSSIA, GARANTENDO RAPIDE RISPOSTE ALLE ESIGENZE E ALLE ASPETTATIVE DEI
CLIENTI.

OFFRIRE SOLUZIONI PER LOGICAL SYSTEM SIGNIFICA ANCHE SERVIZI DI IMPLEMENTAZIONE, CUSTO-
MIZZAZIONE, MANUTENZIONE E CONSULENZA.

IN DEFINITIVA, METTERE A DISPOSIZIONE L'ESPERIENZA ACQUISITA IN OLTRE VENTI ANNI DI
ATTIVITÀ SUL CAMPO IN UN SETTORE SEMPRE ALL'AVANGUARDIA COME QUELLO DELL'IT.

METODOLOGIA DI IMPLEMENTAZIONE VINCENTE

SOLUZIONI INFORMATICHE AD ALTA TECNOLOGIA

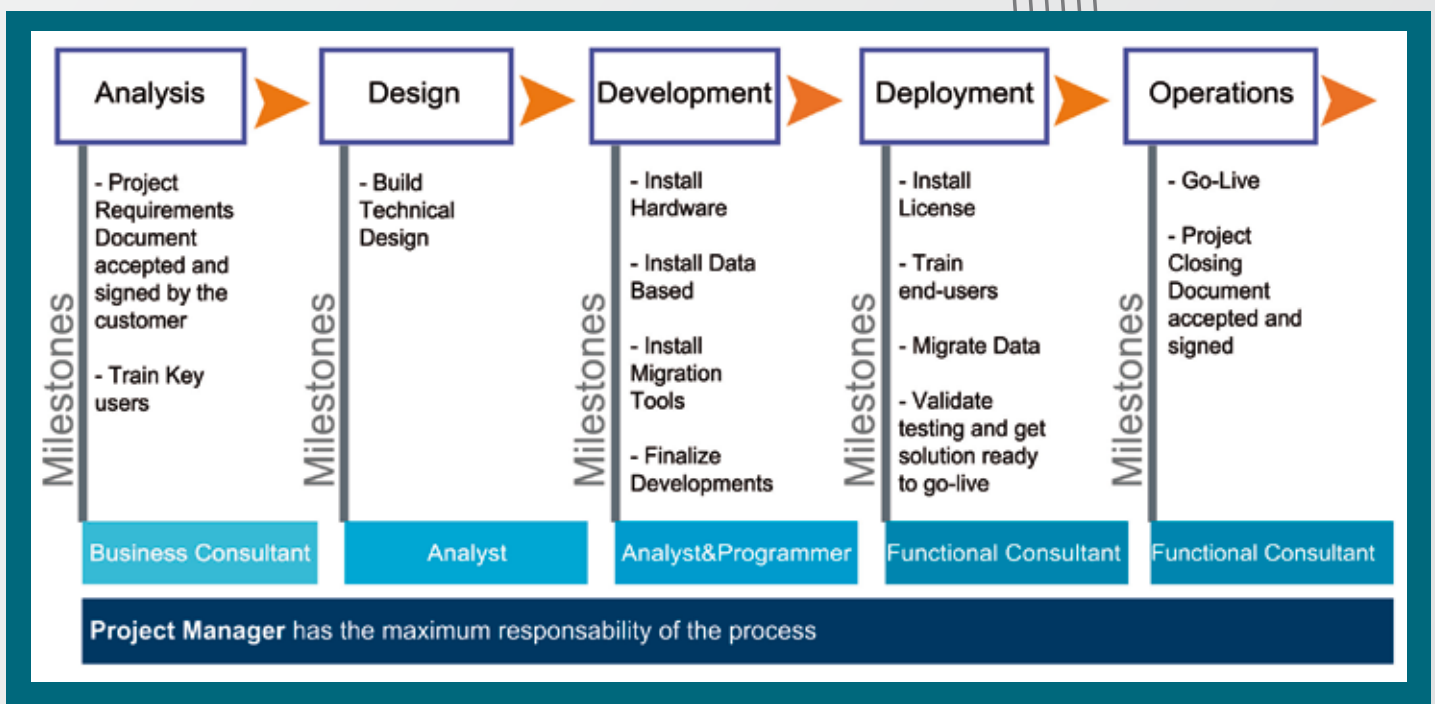
Quando una società seleziona ed implementa soluzioni informatiche ERP deve guardare al di là dei semplici costi di software e hardware.

Nel processo di valutazione di tali soluzioni informatiche dovrebbero sempre essere considerati i tempi, e dunque costi, necessari per la formazione del personale nonché il costo di manutenzione e di proprietà (TOC).

LOGICAL SYSTEM affronta le esigenze peculiari dei singoli clienti attraverso una metodologia provata, in grado di fornire soluzioni informatiche efficaci ad alta tecnologia. La nostra abilità di progettazione ed il nostro processo di apprendimento delle necessità del Cliente assicurano realizzazioni informatiche coerenti con gli obiettivi prefissati, ed il rapido trasferimento della conoscenza al personale Cliente.

L'applicazione di tale metodologia significa:

- CHIARA IDENTIFICAZIONE DELLE FASI PROGETTUALI
- SPECIFICHE ACCURATE DEI FLUSSI
- CAPACITÀ E PROFESSIONALITÀ DEI PROPRI CONSULENTI
- ASSEGNAZIONE DEI TASKS IN BASE ALLE CAPACITÀ DEI COMPONENTI DI PROGETTO



LE SOLUZIONI

ERP


OASI

 Microsoft Dynamics[®] NAV

CRM

 Microsoft Dynamics CRM


logical
SYSTEM


HIPLAN

MPM


@MES


THRON


T.O.F.

MES


IKNOW

 Microsoft[®]
SharePoint 2010

KDM

OASI

OASI

OASI È LA SOLUZIONE ERP/SCM MODULARE CHE RISPONDE ALLE ESIGENZE DI TUTTE LE AREE AZIENDALI, CONCEPITO PER GARANTIRE IL CONTROLLO TOTALE DELLE ATTIVITÀ DELL'IMPRESA ED OFFRIRE UNA FACILE E RAPIDA INTEGRAZIONE CON I PROCESSI AZIENDALI E CON I PARTNER ESTERNI.

È un sistema informativo multi-aziendale, multi-valuta e multilingua, risponde alle esigenze delle diverse aree aziendali.

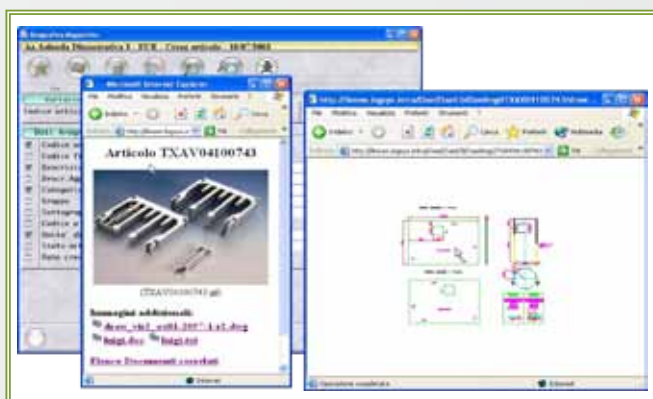
Realizzata con strumenti tecnologicamente avanzati con architettura client/server, database independent e progettata per l'ambiente WEB che ne consente il completo utilizzo in internet oltre ad offrire servizi specifici per la collaborazione con la propria rete di fornitori, terzisti e ad intensificare il rapporto con i clienti.

Le procedure delle singole aree aziendali sono state ingegnerizzate per rispondere alle esigenze di diversi settori merceologici, creando delle specifiche configurazioni rivolte principalmente alle aziende manifatturiere, chimico-farmaceutiche, lavorazioni materie plastiche e impiantistiche.

Questo è possibile grazie all'estrema flessibilità che è una delle caratteristiche di Oasi, derivante da un elevato grado di configurabilità delle sue funzioni.

Oasi è in grado di offrire una perfetta adattabilità della soluzione alla struttura aziendale, permettendo un semplice e rapido adeguamento in caso di modifiche ai processi aziendali.

Particolare attenzione è stata rivolta all'**interfaccia grafica utente**, di semplice ed immediato utilizzo, con accesso totale tramite browser, funzionalità di personalizzazione del look & feel per utente, ed una completa integrazione con l'ambiente desktop.



< Interfaccia OASI >



< Interfaccia OASI >

La struttura dei menu, interamente configurabile e legata al profilo utente, permette di accedere a tutte le sue funzioni tramite un comune browser, con semplice ed immediato utilizzo.

Grazie al suo elevato grado di configurabilità, è possibile definire tutti i parametri che caratterizzano il funzionamento dei vari moduli, ottenendo un sistema informativo aderente alle esigenze dell'azienda e sempre in linea con la sua crescita.

Oasi risponde alle esigenze delle diverse **aree aziendali**:



AMMINISTRAZIONE

FINANZA

CONTABILITÀ ANALITICA

CONTROLLO DI GESTIONE

UFFICIO ACQUISTI

AREA COMMERCIALE

PROGETTAZIONE

PRODUZIONE

LOGISTICA

CONTROLLO DI QUALITÀ

GESTIONE COMMESSE

GESTIONE DELLA CONOSCENZA

WORKFLOW AZIENDALE

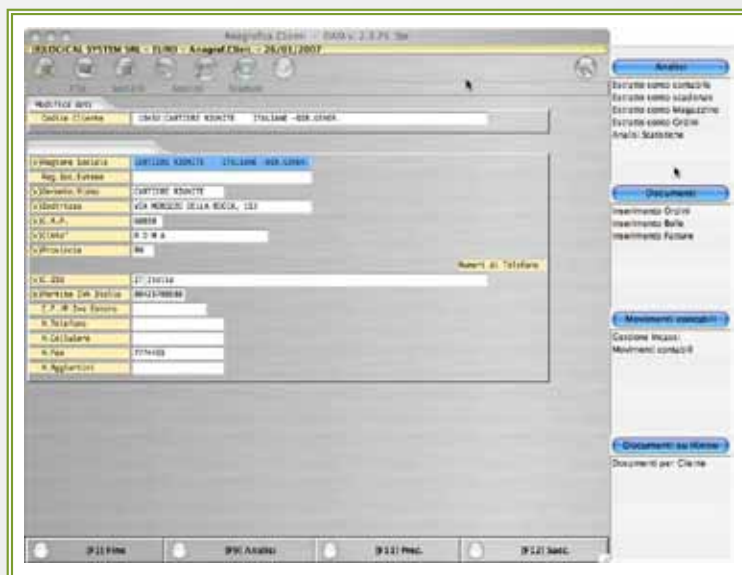
CRM

BUSINESS INTELLIGENCE

Uno dei componenti base di Oasi è il **Report Designer/Engine**, appositamente progettato per ottenere la massima integrazione del sistema informativo, tramite il quale è possibile personalizzarne qualsiasi tipo di report.

I report generati in formato PDF, possono essere inviati direttamente come allegato e-mail ai destinatari. È possibile inoltre configurare nuovi report multipagina inserendo all'interno immagini interfacciandosi direttamente al database.

Un sistema di navigazione basato su **Hyper Link** consente di configurare legami fra oggetti diversi mettendo in relazione direttamente i contenuti delle videate di programmi differenti, agevolando notevolmente la ricerca di informazioni fra loro collegate.



< Sistema di Navigazione >

INOLTRE, IL SISTEMA INFORMATIVO OASI, SEMPRE GRAZIE AL **SISTEMA DI NAVIGAZIONE**, PUÒ ESSERE DOTATO DI UNA INTERFACCIA VERSO IL **DOCUMENTALE** CHE PERMETTE DI ACCEDERE RAPIDAMENTE A TUTTE LE INFORMAZIONI COLLEGATE CON I CLIENTI/FORNITORI AD ESEMPIO I DISEGNI TECNICI, LE OFFERTE, LE CONDIZIONI CONTRATTUALI, LA CORRISPONDENZA, COMPATIBILMENTE CON I LIVELLI DI PRIVILEGIO LEGATI AL SINGOLO UTENTE.

L'ACCESSO A TUTTE FUNZIONI DI OASI AVVIENE TRAMITE IL BROWSER, L'APPLICAZIONE È DI FATTO INDIPENDENTE DALLA PIATTAFORMA HARDWARE E SOFTWARE DEL CLIENT SUPPORTANDO MICROSOFT WINDOWS XP/VISTA/7, MAC OSX, LINUX. L'INTEGRAZIONE CON L'AMBIENTE DESKTOP CONSENTE DI INTERAGIRE CON GLI STRUMENTI DI PRODUTTIVITÀ INDIVIDUALE QUALI WORD PROCESSOR, FOGLI DI CALCOLO. È POSSIBILE COLLEGARE DOCUMENTI DI NATURA DIVERSA, ALLEGATI E IMMAGINI AI DATI STRUTTURATI DEL SISTEMA INFORMATIVO, GRAZIE ALLA TOTALE INTEGRAZIONE CON **IKNOW**.

OASI È UN SISTEMA INFORMATIVO MULTI PIATTAFORMA E DATABASE INDIPENDENT, LA STRUTTURA CLIENT/SERVER E IL MODELLO THREE-TIER GLI CONFERISCONO UN ELEVATO GRADO DI SCALABILITÀ. L'ADOZIONE DI DIFFERENTI PIATTAFORME STANDARD, CLIENT E SERVER, SIA COMMERCIALI CHE OPEN SOURCE, RENDE OASI UNA SOLUZIONE CAPACE DI TUTELARE GLI INVESTIMENTI NEL TEMPO, GARANTENDO L'EVOLUZIONE E LA COSTANTE ADERENZA DELLA TECNOLOGIA ALLO STATO DELL'ARTE.



@MES



@MES

@MES È UN LINK FRA IL SISTEMA DI CONTROLLO IN TEMPO REALE DEI REPARTI DI PRODUZIONE E IL SISTEMA INFORMATIVO ERP DI ALTO LIVELLO, AL QUALE SI INTEGRA ALLO SCOPO DI ANALIZZARE TUTTI I DATI RELATIVI AL PROGRAMMA DI PRODUZIONE DA TENERE SOTTO CONTROLLO.

Trasmette le informazioni che consentono di ottenere l'ottimizzazione delle attività di produzione, dal lancio degli ordini ai prodotti finiti. Esaminando i dati istantanei, in maniera accurata, @MES pilota e risponde alle esigenze delle attività dell'impianto, monitorandole nella loro esecuzione.

Il risultato di una rapida risposta al cambiamento delle condizioni unita alla riduzione delle attività che non portano valore aggiunto consente di ottenere l'efficienza di impianti e processi.

@MES è un insieme integrato di funzioni che collegano pianificazione e sistemi di controllo, progettazione e produzione, forza vendita e spedizioni, clienti e logistica.

THRON

LA MIGLIORE STRATEGIA DI PIANIFICAZIONE



THRON

UNO SCHEDULATORE A CAPACITÀ FINITA PER CARICHI DI LAVORO OTTIMIZZATI. THRON PERMETTE DI MODIFICARE LE SEQUENZE DI LAVORO PROPOSTE LASCIANDO LA MASSIMA LIBERTÀ DI ATTRIBUZIONE DELLE COMMESSE AD OGNI SINGOLA RISORSA.

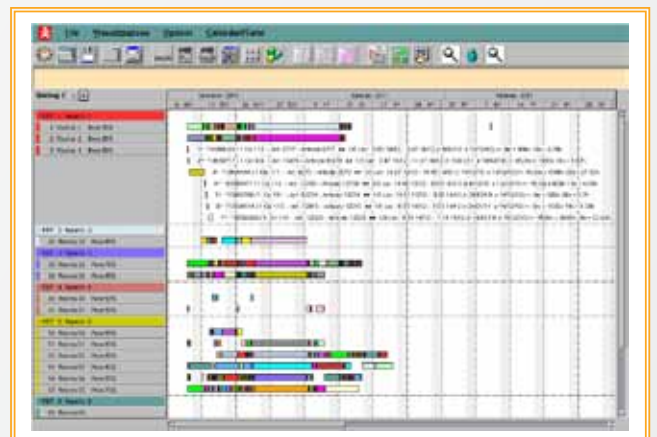
MINIMIZZARE I TEMPI DI SET-UP

THRON produce una sequenza di lavoro basata su priorità, attributi, caratteristiche e/o ricetta associata con la specifica unità produttiva che, quando è schedulata in una opportuna sequenza, minimizza i tempi di set-up.

COLLI DI BOTTIGLIA EVIDENZIATI

THRON permette anche il calcolo a capacità infinita per evidenziare, in base alle date consegne richieste dai clienti, quali sono i colli di bottiglia per prendere le decisioni strategiche sulla pianificazione (spostare lavorazioni dall'interno all'esterno o viceversa, se attivare turni supplementari/straordinari in determinati periodi).

< Visualizzazione GANTT di Risorsa >



ATTREZZAGGI E SEQUENZE OTTIMIZZATE SU OGNI RISORSA

Per aziende con problemi di attrezzaggi dipendenti dalle caratteristiche tecniche dei prodotti lavorati nel singolo centro di lavoro THRON propone un modulo denominato attrezzaggi condizionali che permette in maniera veloce di determinare le sequenze ottimali sulla risorsa.

IL PIANO DI PRODUZIONE

Il piano di produzione viene inviato ai singoli centri di lavoro (dove si rilevano gli eventi di inizio della produzione e l'avanzamento delle commesse aperte dallo schedatore); l'algoritmo di ottimizzazione posiziona i carichi delle lavorazioni sulle varie risorse in modo da rispettare i vincoli di capacità produttiva e quelli di sequenza delle fasi.

T.O.F.

TRACKING ON FIELDS



T.O.F.

CON TOF LA PRODUZIONE D'AZIENDA SARÀ SEMPRE SOTTO CONTROLLO. TOF CONSENTE DI RILEVARE IN TEMPO REALE IL NUMERO DEI PEZZI PRODOTTI, LE EVENTUALI INTERRUZIONI DELLE LAVORAZIONI E/O GLI SCARTI.

CONTROLLO DI PRODUZIONE COSTANTE

TOF si appoggia su una rete di dispositivi installati a bordo macchina; i dati prodotti sono imputati manualmente dagli operatori o, in alcuni casi, automaticamente interfacciando direttamente le macchine grazie ai segnali resi disponibili.

TOF può prevedere unità collegate ad ogni singola macchina gestite da un modulo concentratore collegato alla rete aziendale che permette, agli operatori abilitati, di visionare da qualsiasi postazione della rete l'effettivo stato di ogni singola macchina.

Gli operai possono accedere al sistema di raccolta dati per mezzo di postazioni connesse alla rete, costituite da un Personal Computer e/o da PC Industriali.

Avanzamento Produzione	
PILLOLA N.11 TON.100	
Operatore	43 OPERATORE 43
Deposito	Deposito Centrale
Commessa	1405142071001 - LEVA SBLOCCO T
Fase	trendatura sviluppo
Articolo	LEVA SBLOCCO TESTA banc. sviluppo (NR)
N.ro Figura	1
Qta Ord. / Qta Com.	15 / 0
Qta Prod. / Scarti	12 / 64
Consegna	12/04/2006

< Interfaccia Avanzamento Produzione >

Situazione Produzione del 01/03/2012 alle 11:31				
Macchina	Operatore	Stato	Contatore	
003 (generatore Merid)		SPENTA		
01 (Siga)		SPENTA		
02 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
03 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
04 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
05 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
06 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
07 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
08 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
09 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
10 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
11 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
12 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
13 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		
14 (PILLOLA N.11 TON.100)		SPENTA		

< Situazione Produzione >

INFORMAZIONI E COMMESSE SEMPRE A PORTATA DI CLICK

Con TOF l'operatore accede a tutte le informazioni necessarie per la produzione potendo di fatto eliminare la carta relativa alle commesse in lavoro ed eliminando i tempi morti che spesso si verificano alla ricerca delle informazioni necessarie allo start-up della singola commessa di produzione.



HIPLAN È UN SISTEMA INFORMATIVO MULTI-PROJECT PLANNING, SCHEDULING, REPORTING WEB-BASED, CHE CONSENTE L'OTTIMIZZAZIONE DEI PROCESSI DI:

- PROGETTAZIONE E PROTOTIPAZIONE
- PROVE E COLLAUDI
- PIANIFICAZIONE ATTIVITÀ DI MANUTENZIONE
- INGEGNERIZZAZIONE
- PRESERIE
- PRODUZIONE PER COMMESSA

PIANIFICAZIONE

Il processo di pianificazione inizia con la creazione della WBS (Work Break-down Structure), che consiste nella scomposizione del Progetto in attività elementari, a cui associare opportune competenze tecniche e, conseguentemente, risorse e tempi di attraversamento previsionali.

Alla scomposizione seguirà la fase di attribuzione dei vincoli cronologici, che regolano le relazioni temporali tra le attività.

I risultati della pianificazione possono essere messi a confronto con le baseline di progetto.

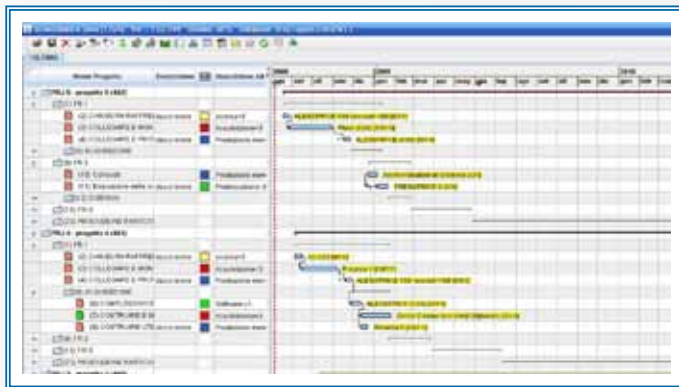
AVANZAMENTO DEI LAVORI

Il salvataggio di un piano schedulato sul db genera l'elenco delle attività da svolgere (To Do List).

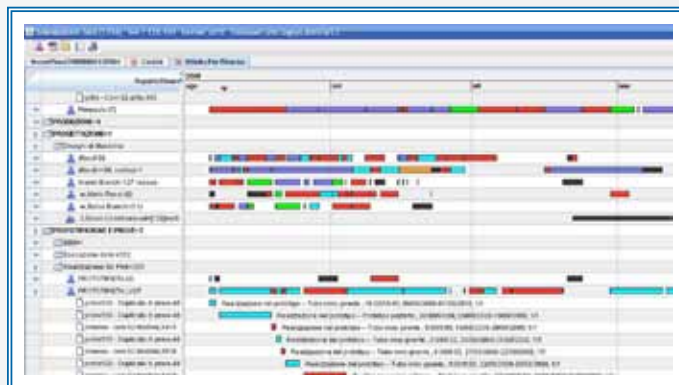
Grazie alle liste di attività da fare, le risorse potranno: individuare le attività a cui dedicarsi distinguendo quelle critiche dalle altre, consuntivare il lavoro svolto, consultare note e documenti allegati alle WBS, rilevare gli slittamenti temporali subiti.

Dalle To Do List si possono selezionare quelle su cui si è lavorato e visualizzarne lo stato degli avanzamenti. Specificando in questa sede le ore spese sull'attività, si creano le condizioni per effettuare confronti con le previsioni e si può decidere di intervenire con azioni correttive.

Le risorse che subiscono imprevisti, possono dichiararli nell'apposita maschera.



< Vincoli di sequenza >



< Carichi delle risorse >

È possibile specificare il tipo di imprevisto ed interrogare il sistema per rilevare l'incidenza di questi sull'avanzamento dei lavori.

I dati statistici consentiranno di effettuare ritarrature dei calendari di disponibilità delle risorse, al fine di massimizzare il peso degli imprevisti sui risultati delle schedulazioni.

PROJECT KNOWLEDGE CARD (CARTA DI IDENTITÀ DEL PROGETTO)

Dal rilevamento delle rettifiche dei dati previsionali di progetto e dal confronto con i consuntivi, può essere monitorata l'evoluzione del progetto.

Per mezzo della Project Knowledge Card è possibile formalizzare le caratteristiche salienti dei progetti, per costituire quel bagaglio di informazioni che verranno utilizzate da altri project manager, prima di iniziare un nuovo progetto.

L'operatore HI-PLAN può sfruttare il software di gestione per: accumulare esperienza da riutilizzare e condividere, al fine di migliorare le performance aziendali e contrarre il tempo di ritorno degli investimenti.



< Piano progetto dinamico >

GESTIONE DEI COSTI PIÙ EFFICACE

I costi generali sono i costi necessari per la realizzazione di un progetto, non assimilabili direttamente a quelli di risorsa.

Tali costi possono essere attribuiti ad un progetto, ad una sua fase di riepilogo o ad una sua attività elementare.

Selezionando un progetto si può inserire il costo stimato a preventivo e il costo a consuntivo. Una volta assegnato ad ogni risorsa il costo(h) (datato), il costo delle risorse in un progetto per la singola attività è calcolato automaticamente. Dalla somma dei costi di risorsa con quelli generali, si ottengono i costi totali del progetto. Gli scostamenti tra costi a consuntivo e quelli previsionali sono continuamente monitorati.

VISIBILITÀ AI CLIENTI OVUNQUE E SERVIZI VIA INTERNET

La tecnologia con cui è stato sviluppato HI-PLAN consente di godere di servizi fruibili via internet.

È possibile configurare il sistema per aprire una finestra sullo stato di avanzamento dei lavori ai clienti ovunque, nella lingua da essi desiderata.

Le interrogazioni effettuate dai clienti si caratterizzano per la semplicità di esposizione dei dati, che ne facilitano l'interpretazione, anche per mezzo di semplici ed intuitive rappresentazioni grafiche.

PROATTIVITÀ

Gli utenti possono ricevere via email o sms reportistica generata automaticamente dal sistema, sfruttando i servizi proattivi di cui HI-PLAN è dotato. La configurazione del servizio si effettua specificando la frequenza di invio ed i destinatari.

Il sistema comunica, tramite email, il verificarsi di determinati eventi, che si desidera tenere sotto controllo (per esempio, il raggiungimento di una soglia di costo preimpostata).

Anche le segnalazioni sullo stato di avanzamento dei progetti e delle attività possono raggiungere l'utente mediante la sottoscrizione del relativo servizio proattivo. L'email visualizzerà, con la frequenza desiderata, tutti i progetti/attività che si desidera tenere sotto controllo, evidenziando eventuali ritardi di consegna.



IKNOW



IKNOW

IKNOW ARCHIVIA E CLASSIFICA DOCUMENTI, FOGLI ELETTRONICI, EMAIL, IMMAGINI, DISEGNI TECNICI NEI DIVERSI FORMATI, MANTENENDO LO STORICO DELLE REVISIONI ED IL FORMATO ORIGINALE DEL FILE.

Il software è adatto all'archiviazione dei documenti del sistema di gestione qualità e garantisce un'efficiente organizzazione tra i vari moduli che aderiscono alle normative.

IKNOW svolge le seguenti funzioni in azienda:

- gestisce la documentazione di ciclo attivo e passivo
- assolve a tutte le funzioni della conservazione sostitutiva e fatturazione elettronica
- gestisce la firma digitale e la marca temporale
- consente il controllo e la gestione dei processi aziendali pre e post-vendita archiviando, classificando e rendendo consultabili tutte le informazioni scambiate e condivise.

UNO STRUMENTO SEMPLICE, FLESSIBILE AD ELEVATA CONFIGURABILITÀ

IKNOW mette in primo piano la semplicità di utilizzo e l'elevata configurabilità dei modelli di documento. Ogni flusso documentale o schede per l'archiviazione elettronica è frutto di semplici steps di configurazione in cui qualsiasi utente può personalizzare, secondo le esigenze, i vari oggetti coinvolti per il progetto. Possono essere configurate ricerche per ogni obiettivo statistico e di monitoraggio. Ogni utente può costruirsi delle interrogazioni idonee al suo profilo aziendale.

Qualsiasi oggetto in IKNOW viene pilotato da precisi criteri di visibilità per garantire sicurezza, privacy e immediatezza in fase di compilazione e gestione dei metadati.

LA GESTIONE DEL CICLO ATTIVO E DEL CICLO PASSIVO

Gestire la "dimensione documentale" e la controparte "collaborativa" del processo transazionale ERP permette di dare all'intero processo amministrativo l'efficienza e l'efficacia in grado di liberare importanti risorse aziendali. Oggi è già possibile ipotizzare una organizzazione della amministrazione completamente automatizzata con Documenti e processi Documentali Elettronici.

WORKFLOW AZIENDALE

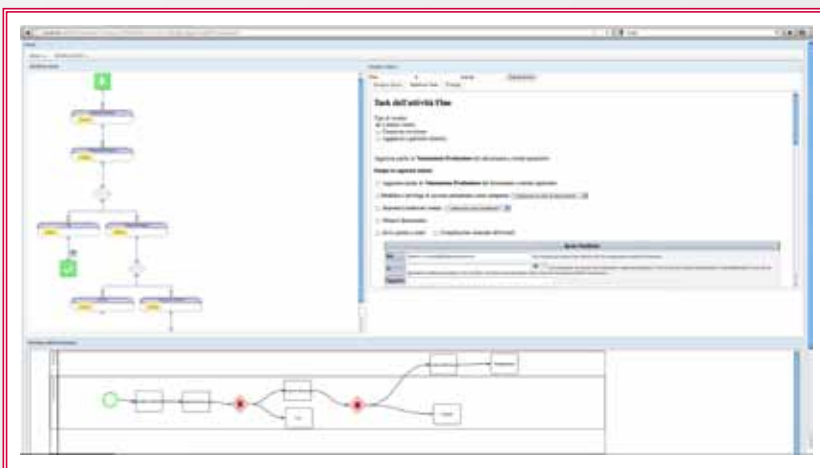
iKnow è anche un motore di workflow che permette di creare dei modelli e di automatizzare i processi lavorativi dell'azienda. Ogni fase di un flusso decisionale, di progettazione, ecc... viene automatizzata con delle regole precise configurate ad hoc in funzione del contesto.

Grazie al suo Business Process Design possono essere tradotti tutti quei processi aziendali conosciuti che

sono oggetto di procedure prestabilite.

Ogni workflow può essere arricchito anche da documenti compilati esclusivamente all'interno di iKnow.

Grazie al suo motore di template designer, infatti, iKnow può tradurre elettronicamente tutti quei moduli che circolano solitamente all'interno dell'azienda in formato cartaceo, guidandone la compilazione informatica (non conformità, azioni correttive, moduli della qualità, richieste d'acquisto, ecc...).



< Workflow Aziendale >

CONSERVAZIONE SOSTITUTIVA E FATTURAZIONE ELETTRONICA

Rispettando tutte le norme vigenti in materia di legge, IKNOW è in grado di conservare in maniera sostitutiva tutti quei documenti che possono essere digitalizzati esclusivamente passando per firma digitale e marca temporale.

Con periodicità coerenti con la normativa, ogni tipo di documento viene estratto dall'archivio di IKNOW e passato per il modulo di conservazione sostitutiva gestito completamente in full-outsourcing.

Anche la fatturazione elettronica può essere abilitata come modulo in IKNOW consentendo il servizio di invio verso i proprio clienti tramite servizi di posta cartacea, fax o PEC.

LE APPLICAZIONI DI IKNOW

Amministrazione

- Ciclo Attivo e Passivo
- Automazioni Fatture
- Portale documenti per clienti/fornitori

Approvvigionamenti

- RDA ed Ordine di Acquisto
- Contratti di Appalto
- Qualificazione fornitori

Area tecnica e qualità

- Documentazione Tecnica di prodotto
- Documenti di commessa

- Documentazione per la qualità (manuale, procedure, moduli, ...)
- Non conformità ed azioni correttive
- Gestione delle schede di sicurezza

Marketing e vendite

- Comunicazioni Cliente
- Offerte e contratti
- Gestione pratiche CRM

Personale ed organizzazione

- Gestione personale interno
- Gestione corrispondenza
- Gestione moduli di richiesta del personale

Microsoft Dynamics NAV

LA SOLUZIONE ERP INTERNAZIONALE PER LE PMI

DAL 2010 LOGICAL SYSTEM SI AVVALE DELLA QUALIFICA **MICROSOFT CERTIFIED PARTNER**, DISTRIBUISCE E IMPLEMENTA **MICROSOFT DYNAMICS NAV**, UN ERP INNOVATIVO, UNA SOLUZIONE FLESSIBILE E COMPLETA CHE PERMETTE DI GESTIRE IN MANIERA SEMPLICE E INTEGRATA TUTTE LE ATTIVITÀ AZIENDALI: GESTIONE FINANZIARIA E AMMINISTRATIVA, PRODUZIONE, DISTRIBUZIONE, RAPPORTI CON I FORNITORI E CON I CLIENTI, ANALISI E REPORTISTICA.

I punti di forza di **Microsoft Dynamics NAV**:

- **AUMENTARE LA PRODUTTIVITA' E RIDURRE I TEMPI DI APPRENDIMENTO**

Grazie ad una interfaccia semplice e intuitiva basata sui ruoli, Microsoft Dynamics NAV consente alle persone di accedere alle informazioni e ai report rilevanti per svolgere al meglio la propria attività.

- **FORTE E TOTALE NAVIGABILITÀ DEI DATI ALL'INTERNO DELLE PROCEDURE**

- **PRENDERE DECISIONI STRATEGICHE PIÙ VELOCEMENTE**

Le funzionalità di Business Intelligence forniscono ai dipendenti dell'azienda le informazioni necessarie per prendere le decisioni giuste al momento giusto. Il risultato? Maggiore controllo sui processi aziendali e reattività ai cambiamenti.

- **CONNETTERE, ADATTARE, EVOLVERE:**

Una architettura flessibile a tre livelli semplifica l'implementazione di nuove funzionalità e l'integrazione con altri sistemi. Microsoft Dynamics NAV offre inoltre un sistema aziendale realmente connesso, grazie ai Web Services che semplificano la condivisione dei dati con altre applicazioni, garantendone al contempo l'integrità e la protezione.

- RISPARMIO DI TEMPO ELIMINANDO LA NECESSITÀ DI UTILIZZARE PIÙ APPLICAZIONI:

Microsoft Dynamics NAV è simile nell'aspetto e funziona con le applicazioni di Microsoft Office System utilizzate quotidianamente dai dipendenti che sono in grado di lavorare in modo più produttivo grazie alla possibilità di accedere, utilizzare e condividere dati e informazioni senza passare da un'applicazione all'altra e reinserendo i dati.

Utilizzando Microsoft Dynamics NAV, possono facilmente generare un'ampia gamma di report in Microsoft Office Excel, creare comunicazioni personalizzate in Microsoft Office Word e monitorare le relazioni con i clienti tramite Microsoft Office Outlook.

- SCEGLIERE LA SOLUZIONE GIUSTA IN BASE ALLE DIMENSIONI E ALLE ESIGENZE AZIENDALI:

Una soluzione di gestione aziendale rappresenta un investimento e, come tale, deve essere operativa al più presto per portare i risultati previsti.

L'implementazione graduale a costi contenuti e le funzionalità immediatamente disponibili contribuiscono a massimizzare il valore dell'investimento permettendo allo stesso tempo di migliorare la produttività del business tramite supporto, formazione, best practice e aggiornamenti dei prodotti.

- RIDURRE I COSTI:

Microsoft Dynamics NAV contribuisce alla riduzione dei costi a partire dal Total Cost of Ownership della soluzione stessa. Permette di risparmiare tempo e fatica grazie a procedure automatiche che attuano e potenziano controlli, sulla base di scenari specifici di rischio o di conformità normativa. Aiuta a garantire il rispetto delle procedure attraverso processi standardizzati e ripetibili, in ottica di maggiore efficienza produttiva e qualitativa.

- GARANZIA DI UN ERP INTERNAZIONALE:

1. Microsoft Dynamics NAV è il prodotto ERP leader Mondiale per la PMI con oltre **80.000** installazioni nel mondo
2. Più di **3.000** partner certificati
3. Più di **2.000** soluzioni add-on certificate
4. Oltre **46** versioni localizzate ufficialmente
5. Venduto in più di **150** Paesi
6. 1,7 Milioni di Utenti

- CIRCUITO INTERNO DI SOLUZIONI SPECIFICHE PER OGNI TIPO DI SETTORE:

1. Machinery
2. Furniture
3. Electronics
4. Chemical & Plastic
5. Manufacturing
6. Professional Services
7. Distribution

LE CARATTERISTICHE DI MICROSOFT DYNAMICS NAV

ROLE CENTER

- Trovare velocemente i dati attraverso l'intuitiva interfaccia di Microsoft Office
- Accedere a dati, report, avvisi e attività comuni tramite pagine Role Center che forniscono informazioni pertinenti e personalizzate per il ruolo di ciascun utente



GESTIONE FINANZIARIA

- Gestione finanziaria multi dimensionale e flussi di cassa
- Contabilità interaziendale e consolidamento dati finanziari per più filiali
- Gestione Budget con funzionalità di Import/Export dati da/verso Microsoft Excel
- Gestione cespiti
- Cruscotti con indicatori di prestazione (KPI)
- Reporting finanziario e riclassificazioni di bilancio
- Audit trail completo

< Gestione Finanziaria >



GESTIONE PRODUZIONE

- Distinta base multi-livello
- Gestione ordini, fabbisogni, avanzamento produzione
- Gestioni versioni distinte base e cicli di produzione
- MRPII e schedatore grafico di GANTT
- Aree di lavoro, cicli di lavorazione centri di lavoro e risorse a capacità finita
- Previsione domanda di produzione
- Tracciabilità ordini di produzione
- Conto lavoro

< Gestione Produzione >



GESTIONE SUPPLY CHAIN

- Gestione clienti e fornitori
- Gestione articoli con dimensioni
- Gestione completa ordini di clienti
- Distinta base articoli (Kit di Vendita)
- Previsione statistica della domanda
- Gestione Warehouse e trasferimenti tra magazzini

< Gestione Supply Chain >

- Gestione di approvvigionamenti e pianificazione scorte
- Prenotazione e tracciabilità articoli per lotto e serie
- Configurazione sistema di alert
- Gestione articoli non a magazzino (catalogo fornitori)

GESTIONE ASSISTENZA CLIENTI

- Gestione contratti e ordini di assistenza
- Gestione risorse e piani di intervento
- Gestione articoli in prestito
- Tracciabilità interventi e componenti sostitutivi
- Knowledge Base e statistiche anomalie



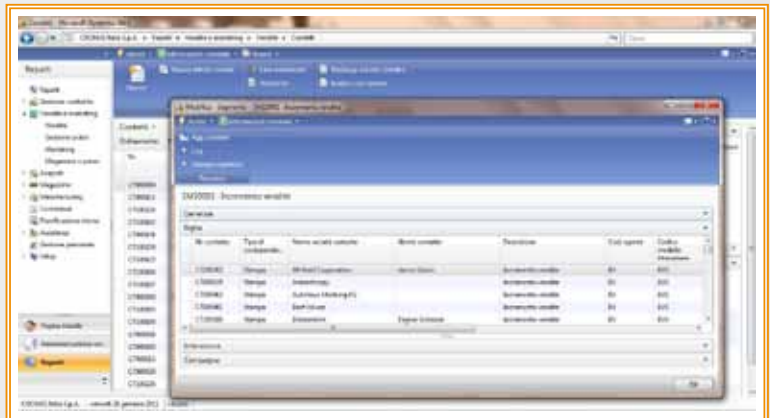
< Gestione Assistenza Clienti >

CRM

- Gestione Leads, contatti e opportunità
- Gestione forza commerciale e configurazioni cicli di vendita
- Gestione attività e campagne marketing
- Gestione documenti e integrazione con Microsoft Office
- Sincronizzazione con Microsoft Outlook

GESTIONE COMMESSE

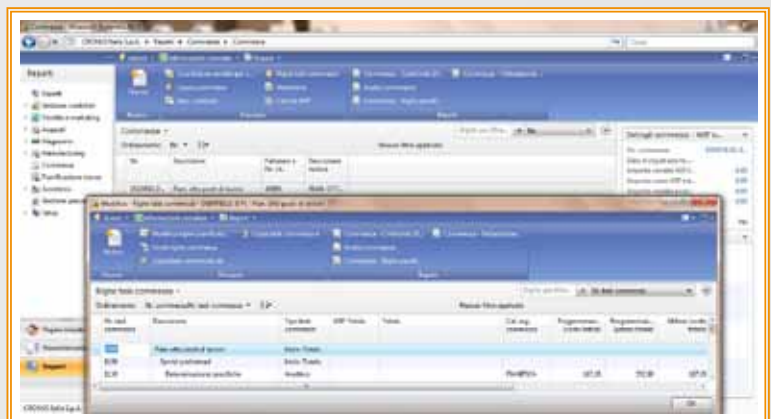
- Creazione commesse per clienti o per progetto
- Contabilizzazione e fatturazione commesse e progetti
- Budget e stime
- Fasi/Task/Step, suddivisione in unità di valutazione e controllo
- Reporting e strumenti di Business Intelligence per analisi dei costi/ricavi e avanzamento commesse



< CRM >

TECNOLOGIA

- Architettura innovativa a tre livelli
- Web Services e adapter per Microsoft BizTalk Server
- Possibilità di sfruttare i preziosi vantaggi della piattaforma Microsoft grazie all'integrazione con prodotti quali: Microsoft SQL Server, Microsoft Office SharePoint Server e Microsoft Office



< Gestione Commesse >



IL SUCCESSO DELLA VOSTRA ORGANIZZAZIONE È STRETTAMENTE CORRELATO ALLA TEMPESTIVITÀ CON CUI SIETE IN GRADO DI RISPONDERE ALLE ESIGENZE DEI VOSTRI CLIENTI E ALLE RICHIESTE DEL MERCATO. MICROSOFT DYNAMICS CRM È LA SOLUZIONE PER LA GESTIONE DEI PROCESSI DI CUSTOMER RELATIONSHIPS MANAGEMENT.

VENDITE: MAGGIORE VOLUME D'AFFARI

Con Microsoft Dynamics CRM avrete più tempo da dedicare alle vendite, perchè ridurrete notevolmente quello impiegato nelle attività di routine. Sfruttando funzionalità come il rilevamento dei lead e delle opportunità, ma anche le procedure di approvazione semplificate e le previsioni di vendita in tempo reale, otterrete un aumento delle vendite e della percentuale di trattative chiuse garantendo il completo supporto end-to-end.

MARKETING: STRATEGIE PIÙ EFFICACI

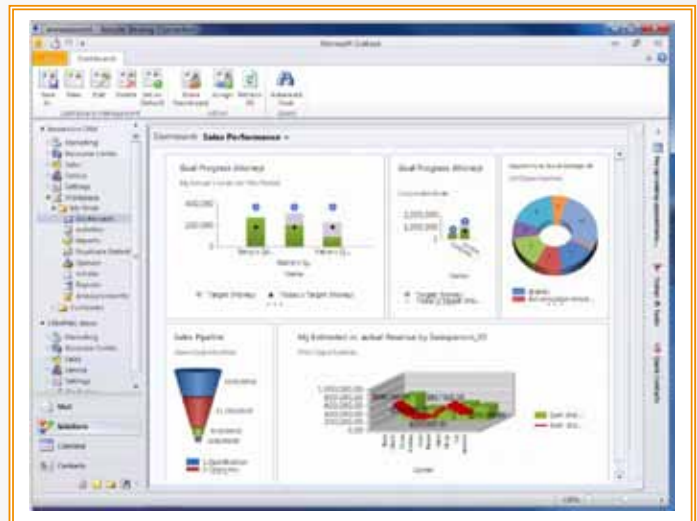
Con Microsoft Dynamics CRM renderete più efficace la strategia di marketing della vostra organizzazione con strumenti di segmentazione flessibili, funzionalità di gestione delle campagne e analisi della redemption.

CUSTOMER SERVICE: CLIENTI SODDISFATTI

Grazie a Microsoft Dynamics CRM offrirete ai clienti un servizio impeccabile e aumenterete la loro fedeltà. La gestione semplificata dei casi e dei processi di escalation migliora la condivisione delle informazioni e consente una gestione efficiente dei clienti, pur mantenendo contenuti i costi del servizio.

CRM ESTESO: RELAZIONI DI VALORE

Grazie a Microsoft Dynamics CRM offrirete ai clienti un servizio impeccabile e aumenterete la loro fedeltà. La gestione semplificata dei casi e dei processi di escalation migliora la condivisione delle informazioni e consente una gestione efficiente dei clienti, pur mantenendo contenuti i costi del servizio.



MIGLIORATE E GESTITE AL MEGLIO LE RELAZIONI CON I VOSTRI CLIENTI

Per migliorare le relazioni con i vostri clienti, è fondamentale la valorizzazione del lavoro e della collaborazione delle persone all'interno della vostra organizzazione. Fornendo loro gli strumenti adatti per migliorare la produttività e amplificare la capacità relazionale, vi doterete di asset strategici per il successo della vostra impresa, questo è il motivo per cui è stata realizzata la soluzione Microsoft Dynamics CRM.

I motivi principali per cui le aziende scelgono Microsoft CRM sono:

1. LEADERSHIP E PRESENZA GLOBALE
2. FACILITA' D'USO

3. FLESSIBILITA' E AGILITA'
4. VALORE GENERATO
5. MASSIMA LIBERTA' DI SCELTA' DEL MODELLO DI CONSUMO
6. NETWORK PARTNER GLOBALE

DATE PIÙ VALORE ALLE INIZIATIVE DI MARKETING

Le iniziative di marketing della vostra impresa possono avere i risultati attesi grazie alla facilità d'uso della soluzione Microsoft Dynamics CRM. Userete strumenti di segmentazione flessibili, funzionalità intuitive per la gestione delle campagne, workflow efficaci e analisi mirate per migliorare i risultati delle vostre azioni di marketing.



LE FUNZIONALITÀ DI MICROSOFT SHAREPOINT 2010 LAVORANO INSIEME PER AIUTARE LA VOSTRA AZIENDA A RISPONDERE RAPIDAMENTE ALLE MUTEVOLI ESIGENZE AZIENDALI. UTILIZZANDO SHAREPOINT 2010, LE PERSONE POTRANNO CONDIVIDERE ESPERIENZE ED IDEE, CREARE SOLUZIONI PERSONALIZZATE PER ESIGENZE SPECIFICHE, E TROVARE LE GIUSTE INFORMAZIONI PER PRENDERE DECISIONI MIGLIORI.

SHAREPOINT SERVER 2010

Microsoft SharePoint Server 2010 è la piattaforma di collaborazione per le aziende. SharePoint Server 2010 può essere utilizzato per:

- Mettere in contatto le persone con i colleghi e consentire l'accesso alle informazioni tramite le community, in modo che possano condividere conoscenze e idee
- Gestire e regolare il contenuto aziendale creando un equilibrio tra l'esperienza utente da un lato e i criteri e i processi dall'altro
- Rispondere a esigenze aziendali in continuo mutamento prendendo decisioni basate sui dati
- Consentire agli utenti di trovare contenuti, informazioni e persone attraverso funzionalità di ricerca a livello aziendale

Il consolidamento delle soluzioni di collaborazione in SharePoint 2010 concretizza la possibilità di tagliare i costi riducendo le spese di formazione e gestione e aumentando la produttività del settore IT.

SHAREPOINT FOUNDATION 2010

Microsoft SharePoint Foundation 2010 è pensato per organizzazioni di piccole dimensioni o reparti che necessitano di soluzioni pilota o soluzioni semplici a basso costo per una collaborazione sicura basata su Web. SharePoint Foundation 2010 può essere utilizzato per:

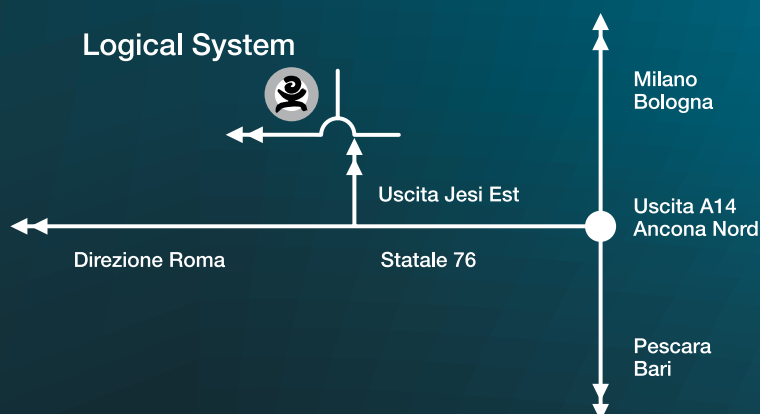
- Coordinare programmazioni
- Organizzare documenti
- Partecipare a discussioni attraverso aree di lavoro di gruppo, blog, wiki e raccolte di documenti

SharePoint Foundation 2010 è l'infrastruttura di base per SharePoint Server 2010 ed è la versione aggiornata di Microsoft Windows SharePoint Services.



logicalSYSTEM

Software & Hardware Solutions



Logical System S.r.l.

Viale dell'Industria 50 - 60035 Jesi (An)
Tel. 0731 616021 - Fax 0731 605943
info@logicalsystem.it sales@logicalsystem.it
www.logicalsystem.it

c.f. e p.iva 00881800429
Registro delle Imprese di Ancona REA 95469